

**Министерство науки и высшего образования РФ**  
**ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный университет»**  
**Институт Экономики и Бизнеса**

Вершинин Ю.Б.

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ**  
**СТУДЕНТОВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ**  
**БЕЗОПАСНОСТЬ»**

для студентов специальности 380501 «Экономическая безопасность»  
всех форм обучения

Ульяновск, 2019

Методические указания для самостоятельной работы студентов по дисциплине «Экономическая безопасность» / составитель: Ю.Б. Вершинин. - Ульяновск: УлГУ, 2019., 40 с.

Настоящие методические указания предназначены для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность» всех форм обучения, изучающих дисциплину «Оценка рисков».

В работе приведены литература по дисциплине, основные темы курса и вопросы в рамках каждой темы, рекомендации по изучению теоретического материала, контрольные вопросы для самоконтроля, кейсы и тесты для самостоятельной работы.

Студентам заочной формы обучения следует использовать данные методические указания при самостоятельном изучении дисциплины. Студентам очной формы обучения они будут полезны при подготовке к практическим занятиям и к экзамену по данной дисциплине.

*Методические указания рекомендованы к введению в образовательный процесс решением Ученого Совета ИЭиБ УлГУ (протокол № 221/07 от 21.03.2019 г.).*

## СОДЕРЖАНИЕ

1. Литература для изучения дисциплины.....	4
2. Тема 1. Виды безопасности.....	4
3. Тема 2. Место и роль экономической безопасности в системе НБ и ее стратегическое обеспечение.....	
4. Тема 3. Критерии и показатели экономической безопасности государства.....	
5. Тема 4. Финансовая безопасность государства.....	
6. Тема 5. Инвестиционная безопасность государства.....	
7. Тема 6. Безопасность предпринимательства.....	
8. Тема 7. Экономическая безопасность реального сектора экономики.....	
9. Тема 8. Продовольственная безопасность.....	
10. Тема 9. Внешнеэкономическая сфера и экономическая безопасность страны.....	
11. Тема 10. Региональная экономическая безопасность.....	
12. Тема 11. Основные положения концепции экономической безопасности предприятия (организации).....	
13. Тема 12. Внутренние и внешние угрозы экономической безопасности предприятия..	
14. Тема 13. Учетно - информационная система обеспечения экономической безопасности предприятия.....	
15. Тема 14. Практика финансового оздоровления предприятия.....	

## 1.ЛИТЕРАТУРА ДЛЯ ИЗУЧЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.Экономическая безопасность : учебник для вузов / Л. П. Гончаренко [и др.] ; под общей редакцией Л. П. Гончаренко. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 340 с. — (Специалист). — ISBN 978-5-534-06090-4. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/ekonomicheskaya-bezopasnost-432165](http://www.biblio-online.ru/book/ekonomicheskaya-bezopasnost-432165)

2.Уразгалиев, В. Ш. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 675 с. — (Специалист). — ISBN 978-5-534-09982-9. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/ekonomicheskaya-bezopasnost-429091](http://www.biblio-online.ru/book/ekonomicheskaya-bezopasnost-429091)

3. Сергеев, А. А. Экономическая безопасность предприятия : учебник и практикум для вузов / А. А. Сергеев. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 273 с. — (Университеты России). — ISBN 978-5-534-10645-9. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/ekonomicheskaya-bezopasnost-predpriyatiya-430978](http://www.biblio-online.ru/book/ekonomicheskaya-bezopasnost-predpriyatiya-430978)

## 2.МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ

### Тема 1. Виды безопасности.

#### Основные вопросы темы:

- 1.Понятие «экономическая безопасность» (ЭБ), ее сущность, определение и категории.
- 2.Предмет экономической безопасности, основные понятия.
- 3.Национальная и экономическая безопасность государства.
- 4.Роль экономической составляющей в системе безопасности государства в целом.

#### Рекомендации по изучению темы:

- Вопрос 1 изложен на с.8-38 [1]  
Вопрос 2 изложен на с.13-59 [2]  
Вопрос 3 изложен на с.60-105. [2]  
Вопрос 4 изложен на с.84-209 [1]

#### Контрольные вопросы:

1. Что такое концепция национальной безопасности и стратегия национальной безопасности? В чем отличие между ними?
2. Дайте определение понятию экономической безопасности?
3. Приведите классификацию и дайте определение видам экономической безопасности?

#### Кейсы для самостоятельной работы:

##### Кейс- дискуссия №1.

В ряде работ экономическая безопасность рассматривается как совокупность условий, как внутренней, так и внешней среды системы, способствующих поступательному росту национальной экономики, ее способности удовлетворять потребности, как общества в целом, так и отдельных индивидов, обеспечивать конкурентоспособность и гарантировать защищенность от угроз и потерь. Таким образом, экономическая безопасность понимается как важная характеристика экономической системы, способная поддерживать полноценные условия жизнедеятельности устойчивое развитие народного хозяйства. Можно ли такой подход нельзя признать исчерпывающим,

и должно ли понятие «экономическая безопасность» рассматриваться шире, включая параметры общественной и государственной деятельности. Так ли это? Почему «нет» или почему «да» - обоснуйте.

Одновременно экономическая безопасность предполагает деятельность по защите экономики страны в целом от нежелательных воздействий, которые могут привести к нанесению ущерба. Так ли это? Почему «нет» или почему «да» - обоснуйте Ваше решение.

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Синтезирующим понятием в области безопасности в нынешних условиях является:

- а) геостратегический регион;
- б) геополитический регион;
- в) геополитическая обстановка;
- г) геополитика.

2. В зависимости от типа угрозы для национальной безопасности выделяют следующую область ее проявления:

- а) федеральная безопасность;
- б) общественная безопасность;
- в) военная безопасность;
- г) локальная безопасность.

3. Угроза — это:

а) вполне осознаваемая, объективно существующая, но не фатальная вероятность (возможность) негативного воздействия на социальный организм;

б) совокупность обстоятельств, не обязательно конкретно угрожающего характера, но, безусловно, требующих реагировать на них с целью предупреждения и/или снижения возможного ущерба;

в) наиболее конкретная и непосредственная форма опасности;

г) возможность возникновения неблагоприятных и нежелательных действий самого субъекта.

4. Источники опасности — это:

а) показатели, которые при определенных условиях обнаруживают вредоносные свойства;

б) экономически опасное воздействие;

в) повышение уровня жизни людей;

г) условия и факторы, при определенных условиях сами по себе или в различной совокупности обнаруживающие вредоносные свойства.

5. К числу коренных, основополагающих национальных интересов не относятся:

а) территориальная целостность страны;

б) принятие энергичных мер, препятствующих неэффективному использованию ресурсов России;

в) достойное место в мировом сообществе;

г) государственное самоопределение и политическое самоуправление народа.

**Тема 2. Место и роль экономической безопасности в системе НБ и ее стратегическое обеспечение.**

### **Основные вопросы темы:**

1. Стратегия экономической безопасности в переходный период развития экономики и политической системы.

2. Основные элементы национальной экономической безопасности.
3. Законодательно-правовое обеспечение экономической безопасности России.
4. Органы управления и обеспечения экономической безопасности России.
5. Экономические интересы современной России. Экономические приоритеты и экономическая стратегия РФ. Глобальные проблемы российской экономики. Инвестиции и инновации как система факторов возобновления экономического роста.
6. Инструменты обеспечения экономической безопасности России. Тенденция к превращению России в топливно-сырьевую страну. Утечка из страны валютных ресурсов. Углубление имущественного расслоения общества.

#### **Рекомендации по изучению темы:**

Вопрос 1 изложен на с.23-26 [1]

Вопрос 2 изложен на с.39-83. [1]

Вопрос 3 изложен на с.39-83 [1]

Вопрос 4 изложен на с.46-61 [1]

Вопрос 5 изложен на с.84-209 [1]

Вопрос 6 изложен на с.74-101 [2]

#### **Контрольные вопросы:**

1. Что является объектами, субъектами и предметом экономической безопасности?
2. Что включает в себя стратегия экономической безопасности?
3. В чем заключаются экономические интересы России?
4. Какие государственные органы призваны заниматься стратегией экономической безопасности.

#### **Кейсы для самостоятельной работы:**

##### **Кейс -дискуссия №2.**

Среди экономистов нет единого взгляда на понятие «экономическая безопасность». Например, академик Л.И. Абалкин рассматривал экономическую безопасность как совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию [Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. – 1994. - №12. С.5]. Так ли это? Почему «нет» или почему «да» - обоснуйте Ваше решение.

#### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Система экономической безопасности страны включает следующее количество блоков, соответствующих основным ее категориям и понятиям:  
а) 3; б) 5; в) 4; г) 7.
2. В ближайшие годы предполагается снижение влияния такой угрозы экономической безопасности Российской Федерации, как:  
а) нестабильная инвестиционная активность;  
б) износ основных фондов и нарастание техногенных катастроф;  
в) нарастание корпоративного долга;  
г) увеличение внутреннего долга из-за выпуска новых видов ГЦБ.
3. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации была утверждена Указом Президента РФ в:  
а) 1992 г., б) 1996 г., в) 1997 г., г) 2000 г.?
4. К основным факторам, определяющим положительную динамику российской экономики в 2002 — 2005 гг., нельзя отнести:  
а) политическую стабильность;

- б) благоприятную экономическую конъюнктуру;
  - в) повышение платежеспособного спроса населения и корпораций;
  - г) воспроизводственную структуру экономики.
5. Система мер по предотвращению угроз — это:
- а) реализация государственной стратегии;
  - б) отсутствие характеристик внутренних и внешних угроз;
  - в) отсутствие критериев и параметров, характеризующих национальные интересы;
  - г) все ответы неверны.
6. Выработкой общегосударственной политики обеспечения и совершенствования национальной безопасности руководит:
- а) Президент РФ;
  - б) Совет экономической безопасности;
  - в) Федеральное Собрание;
  - г) все ответы неверны.
7. К национальным интересам России в сфере экономики относятся:
- а) повышение благосостояния и качества жизни населения;
  - б) устойчивость финансово-банковской системы;
  - в) потери производственного потенциала;
  - г) утечка капитала.
8. К числу национальных целей России можно отнести:
- а) политические свободы и переход к рынку
  - б) возвращение России в число лидеров мирового технологического и экономического развития
  - в) интенсификацию процесса реализации экономических реформ
  - г) материальное благосостояние, здоровье и безопасность человека
  - д) обеспечение обороны страны и охраны ее границ, защита суверенитета, снижение экономической зависимости страны.
9. Россия занимает ведущее место по следующим индикаторам:
- а) объемы экспорта топливно-энергетических ресурсов и металлов;
  - б) развитый внутренний рынок товаров и услуг;
  - в) объемы добываемых и запасы полезных ископаемых (газа, нефти);
  - г) размеры территории и численность населения.
10. Для оценки выживаемости государства не может быть использован следующий индикатор:
- а) географическое положение;
  - б) оборонный потенциал;
  - в) национальная мораль;
  - г) способность навязывать свои национальные интересы.
11. Комплексный, агрегированный индекс национальной силы СССР оценивался по отношению к американскому в размере:
- а) 110 %;
  - б) 77 %;
  - в) 39 %;
  - г) 0 %.
12. Понятие «потенциал безопасности» означает:
- а) совокупность существующих источников, средств, запасов, социальных ресурсов, научно-технического задела, оборонного комплекса страны.
  - б) способность мобилизовать ресурсы, возможность противодействовать причинам возрождения негативных условий и управлять общественным сознанием.
  - в) совокупность всех элементов экономической системы;

г) общую способность экономики страны реагировать на критические ситуации, предупреждать и преодолевать их, восстанавливать стабильность и устойчивость процессов хозяйственного, социального и экологического развития в случае их нарушения.

### **Тема 3. Критерии и показатели экономической безопасности государства.**

#### **Основные вопросы темы:**

1. Критерии экономической безопасности.
2. Оценка ресурсного потенциала, эффективность его использования, конкурентоспособность экономики, целостность территории, независимость и социальная стабильность.
3. Показатели национальной экономической безопасности. Классификация показателей национальной экономической безопасности. Общие макроэкономические показатели. Базовые макроэкономические показатели. Определение наиболее важных показателей экономической безопасности. Пороговые значения основных показателей экономической безопасности.
4. Методы оценки экономической безопасности государства. Метод экспертной оценки. Метод анализа и обработки сценариев. Метод оптимизации. Теоретико-игровые методы. Методы многомерного статистического анализа.

#### **Рекомендации по изучению темы:**

- Вопрос 1 изложен на с.31-37 [1]  
Вопрос 2 изложен на с.31-37. [1]  
Вопрос 3 изложен на с.74-101 [2]  
Вопрос 4 изложен на с.74-101 [2]

#### **Контрольные вопросы:**

1. Дайте характеристику внутренним угрозам экономической безопасности?
2. Какие бывают методы обеспечения национальной экономической безопасности?
3. Современные угрозы национальной экономической безопасности России: способы и механизмы обеспечения безопасности?

#### **Кейсы для самостоятельной работы:**

##### **Кейс-дискуссия №3.**

Авторитетный ученый в области экономической безопасности, руководитель секции макроэкономики и социального рыночного хозяйства РАН, д.э.н., проф. В. К Сенчагов предлагает концепцию индикаторов экономической безопасности и считает этот подход важным как «методологию индикативной системы безопасности». В течение многих лет использовались 19 индикаторов, а в связи с финансовым кризисом 2008 г. перечень их расширился до 32, включив в их число ряд финансовых и социальных индикаторов». [Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России: о вызовах времени и индикативной системе безопасности; Сенчагов В.К. Экономика, финансы, цены: эволюция, трансформация, безопасность – М.: Анкил, 2010. – 1120 с. и др.)].

Как Вы считаете, насколько аргументированно выбраны 19 индикаторов экономической безопасности:

- объем валового внутреннего продукта (ВВП);
- доля в ВВП инвестиций в основной капитал;



- доля в ВВП расходов на оборону;
- доля инновационной продукции в общем объеме промышленной продукции;
- доля машиностроения и металлообработки в промышленном производстве;
- доля во всем населении лиц с денежными доходами ниже прожиточного минимума;
- отношение доходов 10% наиболее обеспеченного к доходам 10% наименее обеспеченного населения;
- уровень безработицы;
- уровень монетизации;
- внешний долг;
- внутренний долг;
- доля расходов на обслуживание госдолга в общем объеме расходов федерального бюджета;
- дефицит федерального бюджета;
- уровень инфляции;
- объем золотовалютных резервов;
- отношение выплат по внешнему долгу к объему годового экспорта;
- валовой сбор зерна;
- доля продовольствия, поступившего по импорту, в общем объеме продовольственных ресурсов.

*Концепция экономической безопасности проф. В.К Сенчагова сводится к тому, что отклонения от рекомендованных значений приведенных выше индикаторов указывает на опасность перерастания отдельных угроз в системный кризис, который может привести к дестабилизации экономики страны. Так ли это? Почему «нет» или почему «да» - обоснуйте Ваше решение.*

#### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Пороговое значение для объема ВВП Российской Федерации составляет:
  - а) 7 306 млрд руб.;
  - б) 6 000 млрд руб.;
  - в) 13 900 млрд руб.;
  - г) 13 285 млрд руб.
2. Пороговое значение инвестиций в основной капитал равно:
  - а) 20 %;
  - б) 25 %;
  - в) 30 %;
  - г) 50 %.
3. Для российской экономики, учитывая ее воспроизводственную структуру, доставшуюся в наследство от СССР, оптимальным (по агрегату М2) является следующее число оборотов денег:
  - а) 3-3,5;
  - б) 4,2-4,6;
  - в) 7-8;
  - г) 10.
4. В состав пороговых значений индикаторов экономической безопасности страны в социальной сфере не входит:
  - а) продолжительность жизни населения;
  - б) уровень безработицы по методологии МОТ;
  - в) доля населения с уровнем доходов ниже прожиточного минимума;
  - г) соотношение доходов 10 % наиболее обеспеченного и 10 % наименее обеспеченного населения.

5. Денежный мультипликатор для российской экономики составляет:
- а) 0,2 — 0,25 раза;
  - б) 2,7-2,8 раза;
  - в) 4 — 5 раз;
  - г) все ответы неверны.
6. Ключевое положение в оценке социального положения народа принадлежит:
- а) объему ВВП;
  - б) объему валовых внутренних частных инвестиций;
  - в) уровню безработицы;
  - г) доле населения с доходами ниже прожиточного минимума.
7. В 1990-е годы коэффициент Джини для России:
- а) вырос;
  - б) уменьшился;
  - в) остался без изменений;
  - г) нет правильного ответа.

#### **Тема 4. Финансовая безопасность государства.**

##### **Основные вопросы темы:**

1. Необходимость финансовой безопасности государства. Финансовая безопасность, ее сущность. Система финансовой безопасности.
2. Меры по укреплению финансовой безопасности государства. Безопасность системы налогообложения. Безопасность государственного бюджета.
3. Дефицит госбюджета, как угроза финансовой безопасности государства. Внешний долг, как угроза финансовой и экономической безопасности страны.
4. Основные меры по укреплению безопасности госбюджета. Безопасность финансово-денежной системы государства и меры по ее обеспечению.
5. Валютная безопасность государства и деятельность по ее обеспечению.
6. Инфляционная безопасность и ее обеспечения.
7. Безопасность фондового рынка. Основные угрозы безопасности российского фондового рынка. Основные направления деятельности по устранению угроз безопасности фондового рынка в России.

##### **Рекомендации по изучению темы:**

- Вопрос 1 изложен на с.215-253 [2], с.145-158 [1]  
Вопрос 2 изложен на с.215-253 [2], с.145-158 [1]  
Вопрос 3 изложен на с.215-253 [2], с.145-158 [1]  
Вопрос 4 изложен на с.254-298 [2], с.145-158 [1]  
Вопрос 5 изложен на с.254-298 [2], с.145-158 [1]  
Вопрос 6 изложен на с.254-298 [2], с.145-158 [1]  
Вопрос 7 изложен на с.254-298 [2], с.145-158 [1]

##### **Контрольные вопросы:**

1. Что такое финансовая безопасность государства?
2. Как обеспечить безопасность государственного бюджета?
3. Как влияет государственный долг на экономическую безопасность государства?
4. Как обеспечить безопасность финансово-денежной системы?

## **Кейсы для самостоятельной работы:**

### **Кейс 4. Государственный бюджет. Социальные расходы VS инвестиции.**

Даже после экономического кризиса 2008-2009 гг. дефицит государственного бюджета Российской Федерации не превышает 4% ВВП. На фоне других стран это совсем не много, например, в США дефицит составляет примерно 9-10% ВВП. Причина нашего достаточно скромного бюджетного баланса — более высокие в сравнении с ожидаемыми цены на нефть. В 2011 году бюджет Российской Федерации будет сбалансирован при цене на нефть 109 долларов за баррель. Для сравнения: бюджеты 2007–2008 годов балансировались ценой нефти соответственно 41 и 65 долларов за баррель.

Почти двукратный рост «балансирующей» бюджетной цены нефти — следствие колоссальных дополнительных расходных обязательств, принятых на себя государством в последний кризис. Львиная часть этих расходов носит социальный характер и не может быть быстро свернута без болезненных социальных реформ (вроде повышения пенсионного возраста, сокращения бюджетной сферы и т. д.).

Даже в кризисном 2009 году реальные доходы населения остались на докризисном уровне. Например, повышение пенсий прошло четыре раза и составило 35 процентов. Увеличение социальных обязательств ведет к изменению структуры государственного бюджета. Рост трансфертов неизбежно приводит к сокращению инвестиционных расходов.

Сегодня ставится задача к 2013 году снизить дефицит бюджета вдвое по сравнению с 2009 годом — до 2,9% ВВП, с тем чтобы к 2015 году выйти на бездефицитный бюджет. Согласно проекту бюджета 2011-2015 гг., отношение бюджетных расходов к ВВП планомерно снижается. Если, как ожидается, в 2010 году расходы федерального бюджета составят 22,7% от ВВП, то в 2011-м — лишь 21,2%, а к 2013-му снизятся до 19,7%. Конкретнее — к 2013 году они снизятся по 12 из 14 статей бюджетных расходов по функциональной классификации. И даже «священная корова» — расходы на социальную политику в ближайшие два года подвергнутся урезанию. Стабильный рост запланирован только по статьям «Национальная оборона» и «Обслуживание госдолга».

Основное сокращение бюджетного дефицита планируется главным образом за счет повышения налогов. Будет увеличен налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) на природный газ (на 61% с 2011 года), акцизы на нефтепродукты, табак и алкоголь, планируется ввести экспортные пошлины на медь и никель.

Снижение социальных расходов государства обусловлено в первую очередь увеличением тарифов страховых взносов, которые позволяют снизить дефициты фондов пенсионного, медицинского и социального страхования.

Таким образом, социальные обязательства государства не сокращаются, а перекладываются на бизнес путем увеличения налоговой нагрузки — и в целом продолжают расти.

Проект предусматривает одновременное снижение дефицита региональных бюджетов (с 0,9% ВВП в 2010 году до 0,5% ВВП в 2012-м и 0,2% ВВП в 2013-м) и объемов их задолженности — с 923,9 млрд рублей на 1 января 2011 года до 597 млрд на 1 января 2014 года.

Главным образом это будет достигаться за счет налогов с малого бизнеса. С 1 января 2011 года сфера применения системы налогообложения в виде единого налога на вмененный доход будет поэтапно сокращаться. Расширение сферы применения патентной системы налогообложения с 69 до 92 видов деятельности позволит увеличить поступления в местные бюджеты, а сокращение сферы применения единого налога на вмененный доход увеличит количество налогоплательщиков общего режима налогообложения, что позволит увеличить налоговые поступления от них в региональные бюджеты. *По материалам журнала «Эксперт», №42, 2010.*

### *Вопросы*

1. Почему размер бюджетного дефицита или профицита в Российской Федерации определяется прежде всего ценами на нефть на мировом рынке?
2. Какие приоритеты развития экономики России вам известны? Насколько описанная выше структура государственного бюджета способствует достижению этих приоритетов?
3. Объясните макроэкономический механизм вытеснения инвестиций при увеличении социальных трансфертов.
4. К чему с вашей точки зрения приведет увеличение социальных расходов государства при неизменном уровне производства (ВВП)?
5. Каким образом стало возможно снизить социальные расходы государственного бюджета, не сократив доходы получателей социальных выплат?

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Индикатор финансовой безопасности, который служит интегральным показателем социального прогресса, безопасности личности, развития социальной сферы (его используют для межстрановых сравнений):
  - а) темп инфляции;
  - б) индекс развития человеческого потенциала;
  - в) уровень развития банковской системы;
  - г) золотовалютные резервы.
2. Оптимальный уровень критерия соотношения темпов роста курса доллара в рублях и темпов роста индекса РТС составляет:
  - а)  $<1$ ;
  - б)  $>1$ ;
  - в) 1;
  - г)  $\leq 0,3$ .
3. Оптимальный уровень отношения совокупных активов банковской системы к ВВП для развивающихся стран с позитивной экономической динамикой составляет:
  - а) 20-30%;
  - б) 50-60%;
  - в) 45-50%;
  - г) 80-100%.
4. В современных условиях оптимальная структура сбережений в национальной и иностранной валюте составляет:
  - а) 70/30;
  - б) 20/50;
  - в) 80/20;
  - г) 50/50.
5. Отношение объема иностранной валюты в наличной форме к объему наличных рублей должно составлять не более:
  - а) 10%;
  - б) 15%;
  - в) 20%;
  - г) 25%;
  - д) 30%;
  - е) 50%;
  - ж) 100%.
6. Значение объема иностранной валюты по отношению к рублевой массе в национальной валюте должно быть не более:

- а) 5%;
- б) 10%;
- в) 20%;
- г) 30%;
- д) 40%;
- е) 50%.

## **Тема 5. Инвестиционная безопасность государства.**

### **Основные вопросы темы:**

1. Необходимость инвестиционной безопасности государства. Инвестиционная безопасность государства, ее сущность. Угрозы для инвестиционной безопасности.

2. Направления деятельности по устранению угроз инвестиционной безопасности России. Безопасность отечественного капитала.

3. Меры по преодолению утечки капитала за рубеж, привлечение сбережений населения для инвестиций, повышению уровня платежеспособности населения, самофинансирование предприятий для обеспечения инвестиционной безопасности. Развитие системы гарантий и страхования инвестиций в современной России.

4. Научно-техническая и инновационная безопасность государства, ее цели. Меры по повышению научно-технической и инновационной безопасности в современной России.

### **Рекомендации по изучению темы:**

Вопрос 1 изложен на с.84-190 [1]

Вопрос 2 изложен на с.84-190 [1]

Вопрос 3 изложен на с.84-190 [1]

Вопрос 4 изложен на с.84-190 [1]

### **Контрольные вопросы:**

1. Что такое инвестиционная безопасность государства?
2. Как обеспечивается инвестиционная безопасность государства?

### **Кейсы для самостоятельной работы:**

#### **Кейс 5. Газпром вынужден поделиться рынком.**

В 2010 году правительство утвердило и опубликовало стандарты раскрытия информации субъектами естественных монополий, оказывающими услуги по транспортировке газа по трубопроводам. Впервые «Газпром» обязали сделать свои монопольные услуги и отношения с конкурентами прозрачными.

Доступ к трубопроводной инфраструктуре, которой монопольно владеет «Газпром», до сих пор был ключевым барьером для выхода сторонних игроков на отечественный газовый рынок. Теперь он по большей части устранен.

Все магистральные газопроводы в нашей стране принадлежат одной компании — «Газпрому». Он же имеет и монопольное право на экспорт газа. Он же практически полностью контролирует подступы к любому российскому потребителю. Только в секторе добычи доминирование «Газпрома» неполное: около 20% газа из недр извлекают несколько десятков так называемых не зависимых от монополии компаний. Это частные газодобывающие предприятия и крупные нефтяные компании, одна часть которых («ЛУКойл», «Роснефть», ТНК-ВР) рассматривает газ в качестве перспективного доведка к

основному бизнесу, а другая - просто вынуждена вести газодобычу, так как это попутный продукт при добыче нефти.

Эти якобы независимые компании могут доставить свой газ конечным потребителям, только используя газпромовскую трубу, а поэтому обречены на тесную работу с монополией и полную зависимость от нее. Для «Газпрома» ограничение доступа к Единой системе газоснабжения (ЕСГ) до последнего времени оставалось ключевым инструментом, с помощью которого монополия сдерживала развитие конкурентов. Компания, например, могла отказаться от заключения договоров на прокачку газа, сославшись на отсутствие мощностей, или же предлагала «независимым» наименее выгодный (с точки зрения расстояния и тарифов) маршрут транспортировки. Выстраивать в таких условиях долгосрочные планы и отношения с потребителями «независимые» не могли. В ряде случаев компании были вынуждены нарушать обязательства перед контрагентами и пытались судиться с «Газпромом», подавая иски в ФАС, но та до последнего отделялась лишь мизерными выплатами. Наконец, «независимым» не давали и подключать к ЕСГ новые месторождения. Яркий пример безуспешные попытки ТНК-ВР подключить к ЕСГ гигантское Ковыктинское месторождение — главную газовую кладовую Восточной Сибири, которая, несмотря на высокую степень освоенности и близость к рынкам сбыта, пока так и не используется.

Такая практика не могла не принести «Газпрому» дополнительных выгод. Ряд крупных активов «независимых» производителей газа был задешево перекуплен монополией. Многие игроки подписали с «Газпромом» почти кабальные договоры, согласившись сдавать газ на входе в ЕСГ по 20–30 долларов за тысячу кубометров (текущие цены на газ близ мест его добычи составляют 50–70 долларов). Кто-то пересмотрел свои планы и притормозил с инвестициями в газодобычу. Среди последних, например, «ЛУКойл», который после запуска в 2005 году Находкинского месторождения рассматривал возможность создания целой группы газодобывающих предприятий в Надым-Пуртазовском районе Ямало-Ненецкого АО, но был вынужден умерить амбиции.

Самое удивительное, что, несмотря ни на что, за нынешнее десятилетие конкуренты «Газпрома» увеличили объем газодобычи и долю на рынке вдвое. Очевидно, что изменение принципов ведения бизнеса «Газпромом» давно назрело. Но только с принятием нового правительственного акта стало возможно реализовать это на практике. Отныне «Газпром» обязан регулярно публиковать и отправлять по запросу заинтересованных лиц информацию о наличии свободных мощностей на отдельных маршрутах Единой системы газоснабжения. Кроме того, компания должна будет раскрывать информацию о регистрации и ходе выполнения заявок на прокачку газа и присоединение к трубе.

Госкомпаниям придется не только сообщать всем желающим данные о тарифах на отдельных точках входа и выхода ЕСГ. Раньше «Газпрому» удавалось убеждать регуляторов в необходимости повышения тарифов по затратному принципу (мол, себестоимость у нас растет). Теперь сделать это будет гораздо сложнее. В соответствии с новыми стандартами компания должна раскрывать детальную внутрикорпоративную информацию о финансово-хозяйственных результатах работы по транспортировке газа, в частности о структуре себестоимости соответствующих услуг. Теперь «Газпром» будет обязан публично отчитываться за стоимость каждого километра проложенной трубы и каждой компрессорной станции.

Анализ стандартов даже заставляет вспомнить похороненные в конце прошлого десятилетия идеи раздела «Газпрома» на монопольную транспортную и конкурентные добывающие единицы. Информацию «Газпрому» требуется раскрывать весьма детально: заработная плата с отчислениями, амортизация и т.д.

Теперь, когда искусственные барьеры для подключения к ЕСГ устранены, независимые компании активно возьмутся за реализацию проектов по расширению

газодобычи. Уже к 2020 году независимые могли бы добывать не менее 200 млрд. кубометров газа и увеличить свою долю на внутреннем рынке до 50%. «Газпрому», если он, конечно, не решит заняться непривычными для него ценовыми войнами, придется поделиться весьма доходным рынком. Размер упущенной выгоды может составить для него порядка 10 млрд. долларов ежегодно. *По материалам журнала «Эксперт», №45, 2010.*

### **Вопросы**

1. Объясните на примере «Газпрома» в чем экономическая целесообразность естественных монополий и почему они требуют обязательного государственного регулирования.

2. В чем заключались монопольные преимущества «Газпрома» и как они способствовали получению «Газпромом» монопольной сверхприбыли?

3. Приведите пример искусственных и естественных барьеров входа в отрасль транспортировки газа, а также в отрасль добычи газа.

4. К какому типу рыночных структур можно отнести отрасль добычи газа до и после введения стандартов раскрытия информации субъектами естественных монополий?

5. Как введение стандартов раскрытия информации субъектами естественных монополий способствовало повышению конкуренции в газовой отрасли?

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Уровень порогового значения недоиспользования инвестиций для капитальных вложений:

а)  $\geq 15\%$ ;

б)  $\geq 30\%$ ;

в)  $< 70\%$ ;

г)  $\geq 25\%$ .

2. Доля иностранных портфельных инвестиций в ценные бумаги по отношению к иностранным инвестициям в целом должна находиться на уровне:

а)  $> 15\%$ ;

б)  $< 20-25\%$ ;

в)  $\geq 25-30\%$ ;

г)  $> 70-75\%$ .

3. Какие из названных факторов обуславливают риски инвестиций:

а) колебания валютных курсов;

б) нестабильность политической ситуации;

в) изменения рыночной конъюнктуры;

г) нестабильность экономической ситуации;

д) нехватка строительной техники.

## **Тема 6. Безопасность предпринимательства.**

### **Основные вопросы темы:**

1. Предпринимательство как объект защиты. Признаки предпринимательства, определяющие его уязвимость

2. Безопасность предпринимательства, ее сущность. Функции предпринимательства и его безопасность.

3. Криминальная конкуренция, ее важнейшие признаки. Анализ криминальной конкуренции, ее сравнение с цивилизованной конкуренцией.

4. Объекты и уровни защиты предпринимательства. Государственный уровень. Ведомственный уровень. Региональный уровень. Правовое обеспечение защиты предпринимательства.

5. Инфраструктура защиты предпринимательства. Службы безопасности предприятия, ее цели, задачи и функции. Понятие коммерческой тайны, её защита.

#### **Рекомендации по изучению темы:**

Вопрос 1 изложен на с.39-83 [1]

Вопрос 2 изложен на с.39-83 [1]

Вопрос 3 изложен на с.39-83 [1]

Вопрос 4 изложен на с.39-83 [1]

Вопрос 5 изложен на с.39-83 [1]

#### **Контрольные вопросы:**

1. Является ли предпринимательская деятельность объектом защиты?
2. Существует ли криминальная конкуренция?
3. Обеспечивается ли правовая защита предпринимательской деятельности?
4. Каковы цели, задачи и функции службы безопасности предприятия?

#### **Кейсы для самостоятельной работы:**

##### **Кейс №6. Достоинства и недостатки пропорциональной шкалы налогообложения**

Последние 30 лет наблюдается снижение максимальной ставки подоходного налога в самых разных странах мира. С 1980-го по 2005 год среднее значение максимальной ставки подоходного налога снизилось с 62 до 36%. Этот процесс наблюдался в странах с разной степенью развития. Вторая глобальная тенденция — сокращение степени прогрессии в ставках подоходного налога, разрыв между максимальными и минимальными ставками в системах с прогрессивным налогообложением уменьшается.

Важной чертой эволюции налоговых систем начиная с 90-х годов прошлого века стало все большее распространение пропорциональной шкалы подоходного налога. Если ранее пропорциональную шкалу вводили только совсем малые страны и некоторые офшорные юрисдикции, то в 90-е эта практика расширилась. В 2001 году Россия первой из крупных стран ввела плоскую шкалу подоходного налога, притом по весьма низкой ставке (13%).

Две прогрессивные ставки (20 и 30%) для лиц с высокими доходами были отменены, также было отменено однопроцентное отчисление в Пенсионный фонд. За последнее десятилетие число стран с плоской шкалой подоходного налога резко увеличилось. Однако если внимательно посмотреть на список стран с плоской шкалой подоходного налога, то заметно, что в нем представлен бывший соцлагерь и относительно менее развитые страны. Из относительно более развитых только Исландия ввела плоскую шкалу, но через три года вернулась к прогрессивной шкале.

Российская налоговая реформа и ее результаты очень внимательно изучались и до сих пор изучаются за рубежом. Реформа считается успешной и часто рассматривается как образец для подражания. За один только 2001 год поступления НДФЛ в России выросли на 26% в реальном выражении, в дальнейшем этот рост продолжился.

С научной точки зрения очень сложно доказать, что именно пропорциональная шкала повлияла на сокращение налоговых уклонений и тем более на рост благосостояния. Методологически это особенно сложно сделать, к примеру, в России, когда большая часть



экономики находится в тени. Важно разделить влияние налоговой реформы. С одной стороны, с точки зрения реального роста благосостояния, то есть увеличения ресурсов общества, которое оно может направить на потребление домохозяйств. С другой — с точки зрения простого декларирования ранее скрываемых, ненаблюдаемых, но фактически существовавших доходов.

Экономистами доказано, что уменьшение налоговых ставок положительно влияет на собираемость подоходного налога. Пропорциональные налоговые ставки вряд ли приведут к значимому увеличению налоговых поступлений в экономиках с небольшой долей уклонения от налогов, поскольку эффект дополнительных трудовых усилий в ответ на реформу, скорее всего, будет небольшим. Тем не менее, если экономика работает в условиях повсеместного распространения практики уклонения от налогов, как это можно предполагать для России начала 2000-х, тогда единая ставка подоходного налога может привести к заметному росту доходов бюджета через увеличение добровольного согласия на уплату налогов.

Прогрессивная шкала НДФЛ может дать увеличение доходов в странах со слабой налоговой дисциплиной через эффект декларирования доходов. В развитых странах, где масштабы сокрытия доходов не так велики, эффект введения такой шкалы может быть небольшим, поэтому они и не рассматривают обычно в практической области переход к пропорциональной шкале.

Важный политический вопрос: увеличивает ли пропорциональная шкала неравенство в доходах? Если рассмотреть страну, где не существует теневой экономики (уклонения от налогов), то там прогрессивная шкала налогообложения снижает неравенство. Собственно, в этом заключается главная цель системы прогрессивного налогообложения — сгладить неравенство в доходах. Когда же существует эффект сокрытия, то еще неизвестно, как фактически влияет прогрессивная шкала на неравенство в доходах. У более обеспеченных слоев есть больше возможностей уклониться от налогов, вывести капитал, поиграть с источниками доходов и т. д. В этом смысле при введении прогрессивной шкалы видимое неравенство в доходах сократится, а фактическая разница в потреблении может возрасти. *По материалам журнала «Эксперт», №14, 2010.*

### **Вопросы**

1. Перечислите основные достоинства и недостатки пропорциональной шкалы налогообложения.
2. Почему пропорциональную шкалу налогообложения используют в основном развивающиеся страны?
3. Как влияет введение пропорциональной шкалы налогообложения на неравенство в доходах?
4. Почему в развитых странах уменьшается разрыв между максимальными и минимальными ставками в системах с прогрессивным налогообложением?
5. Является ли пропорциональная шкала налогообложения наиболее эффективной?

### **Тесты для самостоятельной работы:**

Задания имеют разное количество ответов, из которых Вы выбираете, на свое усмотрение, только правильные.

1. В каких законах устанавливаются виды деятельности, подлежащие лицензированию в области промышленной безопасности:

а) только в Федеральном законе от 4 мая 2011 года № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности»;

б) только в Федеральном законе от 21 июля 1997 года № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»;

в) в Федеральном законе от 21 июля 1997 года № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» и Федеральном законе от 4 мая 2011 года № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности»;

г) в Федеральном законе от 21 июля 1997 года № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов», Федеральном законе от 04.05.2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» и Федеральном законе от 21 декабря 1994 года № 68-ФЗ «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера».

2. Уполномочены ли иные федеральные органы исполнительной власти, помимо Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору, осуществлять специальные разрешительные, контрольные или надзорные функции в области промышленной безопасности:

а) да, если Президентом Российской Федерации или Правительством Российской Федерации им предоставлено такое право;

б) нет, это противоречит Федеральному закону от 21 июля 1997 года № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»;

в) да, только в случае, если указанные органы функционируют в условиях чрезвычайной ситуации.

3. В каких документах устанавливаются формы оценки соответствия обязательным требованиям к техническим устройствам, применяемым на опасном производственном объекте:

а) в федеральных нормах и правилах в области промышленной безопасности;

б) в технических регламентах;

в) в соответствующих нормативных правовых актах, утверждаемых Правительством Российской Федерации;

г) в Федеральном законе от 21 июля 1997 года № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов».

## **Тема 7. Экономическая безопасность реального сектора экономики.**

### **Основные вопросы темы:**

1. Современное состояние реального сектора экономики России.

2. Современное состояние аграрного сектора.

3. Основные тенденции преодоления последствий экономического кризиса.

4. Управленческие решения и экономическая безопасность. Общий подход к идентификации угроз экономической безопасности.

5. Оценка угроз экономической безопасности.

6. Внутренние угрозы экономической безопасности России и её регионам.

7. Внешние угрозы экономической безопасности России и её регионам. Меры и механизмы экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности.

8. Государственные структуры, обеспечивающие национальную и экономическую безопасность. Порядок организации мониторинга факторов, определяющих возникновение угроз экономической безопасности России.

### **Рекомендации по изучению темы:**

Вопрос 1 изложен на с.84-91 [1]

Вопрос 2 изложен на с.175-181 [2]

Вопрос 3 изложен на с.232-250 [2]

Вопрос 4 изложен на с.8-31 [1]

Вопрос 5 изложен на с.8-31 [1]

Вопрос 6 изложен на с.8-31 [1]

Вопрос 7 изложен на с.8-31 [1]

Вопрос 8 изложен на с.8-31 [1]

### **Контрольные вопросы:**

- 1.Перечислите условия возникновения кризисных ситуаций реального сектора экономики
- 2.Охарактеризуйте методы оценки экономической безопасности реального сектора экономики
- 3.Расскажите о состоянии реального сектора экономики России.

### **Кейсы для самостоятельной работы:**

#### **Кейс №7. Экономический рост Сингапура.**

В начале 60-х годов Лондон решил полностью свернуть военное присутствие «восточнее Суэца», а значит, закрыть свою базу в Сингапуре до 1968 года. В 1965 году штат Сингапур был исключен из Федерации Малазии, то есть фактически объявлен независимым государством помимо своей воли.

Положение Сингапура сразу после провозглашения независимости было не просто сложным и проблемным — его без преувеличения можно назвать катастрофическим. Мини-страна практически не имела собственной промышленности, кроме первичной переработки, а зачастую просто сортировки и упаковки различных видов сырья, поступавшего из соседних стран, а потом реэкспортировавшегося в Европу и Америку. А эти страны-соседи были полны решимости избавиться от Сингапура как лишнего посредника. Крупнейший работодатель города — британская военно-морская база, обеспечивавшая работой 40 тысяч горожан, вот-вот должна была прекратить свое существование. Премьер-министр Сингапура Ли Куан Ю был сильно обеспокоен, но всячески пытался внушить соотечественникам уверенность и оптимизм. Вместе с тем он прямо и недвусмысленно провозгласил: «Мир не обязан нас кормить!»

Как Ли Куан Ю вышел из сложившейся ситуации, наверное, лучше всего расскажет... он сам. Ведь именно этому посвящена его книга «Сингапурская история: 1965—2000. Из третьего мира — в первый». В дальнейшем тексте все цитаты — из нее.

*«Поскольку наши соседи планировали ограничить свои экономические связи с Сингапуром, мы должны были наладить связи с развитыми странами: Америкой, Европой, Японией — привлечь их производителей для создания предприятий в Сингапуре и дальнейшего экспорта продукции в развитые страны».*

Несмотря на то, что в 60-е годы существовало мнение о том, что транснациональные корпорации просто эксплуатируют ресурсы беднейших стран, обрекая их на еще большую бедность, Ли Куан Ю решил активно привлекать иностранные компании.

*«Как бы то ни было, природных ресурсов, которые ТНК могли эксплуатировать, в Сингапуре не было. Все, что мы имели, — трудолюбивые люди, хорошая базовая инфраструктура и правительство, решившее быть честным и компетентным. Нашей обязанностью было обеспечить два миллиона жителей Сингапура средствами к существованию, и если ТНК могли создать рабочие места для наших работников и обучить их техническим, инженерным и управленческим навыкам, значит, нам нужно было иметь дело с ТНК».*

Однако чтобы привлечь в Сингапур как можно больше транснациональных корпораций из наиболее развитых стран мира, — нужно было, чтобы такое желание возникло у самих ТНК.

*«Если бы мне пришлось описать одним словом, почему Сингапур достиг успеха, то этим словом было бы «доверие». В борьбе за выживание мы руководствовались принципом: Сингапур должен стать более организованным, эффективным, энергичным, нежели другие страны региона. Если бы мы были просто так же хороши, как и наши соседи, у предпринимателей не было бы никаких оснований строить свой бизнес в Сингапуре. Мы должны были создать для инвесторов возможности работать в Сингапуре успешно и прибыльно, несмотря на отсутствие внутреннего рынка и природных ресурсов».*

Первым проектом Ли после его прихода к власти стал Джуронг — новый индустриальный район за городом, куда подвели дороги, электроэнергию, воду и все необходимое. Участки, готовые к началу промышленного строительства, передавали потенциальным инвесторам за символическую плату. В 1961 году было создано Агентство по экономическому развитию, со временем прославившееся в целом мире как «сингапурское единое окно». Ли был убежден, что иностранный инвестор в Сингапуре должен иметь дело не с огромным количеством министерств, служб, отделов и департаментов, а с одним агентством, с одним чиновником этого агентства — куратором конкретного иностранного инвестора. Деятельность чиновника оценивалась в зависимости от успехов иностранного инвестора в бизнесе. *«Этому агентству предстояло решать все проблемы, возникавшие у инвесторов, — от земельных вопросов до поставки электроэнергии и воды, от охраны окружающей среды до обеспечения безопасности труда».* И оно их решало и решает до сих пор!

*«Мы приветствовали каждого вкладчика капиталов, но, когда находили крупного инвестора с потенциалом для серьезного роста, просто из кожи вон лезли, чтобы помочь ему начать производство».*

Все годы правления Ли Куан Ю в Сингапуре практически нет коррупции. С одной стороны, чиновники получают очень высокую зарплату: сейчас премьер этой страны со ставкой 50 тысяч долларов в месяц — наиболее высокооплачиваемый госслужащий в мире (на втором месте — президент США с 33 тысячами). С другой — наказание за любые коррупционные действия неотвратимо и очень жестоко. Когда единственный раз за все годы независимости на взяточничестве был пойман чиновник высшего ранга — это был министр национального развития Де Цзинван, — после серьезного разговора с Ли Куан Ю виновник просто ушел домой и... повесился.

*«Если бы Сингапур смог выйти на уровень принятых в странах первого мира стандартов общественной и личной безопасности, здравоохранения, образования, телекоммуникаций, транспорта и обслуживания, то он стал бы базовым лагерем для предпринимателей и инженеров, менеджеров и других профессионалов, пожелавших заняться бизнесом в нашем регионе».* И Сингапур в самом деле достиг всех перечисленных стандартов и стал этим «базовым лагерем».

Правда, не сразу. Первые несколько лет Джуронг пустовал. В конце 60-х появились первые инвесторы из Гонконга и Тайваня, наладившие там текстильное производство и изготовление игрушек. В 1968 году в Сингапур пришли первые американские компании с высокими технологиями.

Переломным стал 1970-й, когда «Дженерал электрик» за один год основала в Сингапуре шесть крупных предприятий. Закрытия британской военной базы в 1971 году (Ли Куан Ю удалось уговорить бывших колонизаторов отложить это событие на три года) рынок труда практически не заметил. В 1972-м чистый экспорт впервые в истории Сингапура превысил реэкспорт.

*«Мы верили в наших молодых служащих, в их честность и интеллект, энергию, пусть даже при полном отсутствии делового опыта. Ежегодно мы отбирали и отправляли лучших выпускников наших школ в лучшие университеты Великобритании, Канады, Австралии, Новой Зеландии, Германии, Франции, Италии, Японии, а со*

*временем, когда у нас появились средства, — в США. Мы вырастили собственных предпринимателей, чтобы основать такие процветающие компании, как «Нептун ориент лайнз» (пароходство) и «Сингапур эйрлайнз».*

*«Мы стремились вкладывать средства в отрасли, где был вероятен технологический прорыв, но диверсифицировали риски. Наша работа заключалась в постановке масштабных и долгосрочных экономических задач. Мы регулярно пересматривали планы и корректировали их. Было основано огромное количество новых компаний под эгидой соответствующих министерств. Когда они достигали успеха, мы приватизировали некоторые государственные монополии».*

Сегодня Сингапур — это электроника и точное приборостроение, производство оптических инструментов и линз, самолетостроение и самые современные буровые платформы для нефте- и газодобычи, компьютерная техника и судостроение, металлургия и нефтехимия. Сингапурский порт (точнее, пять портов, расположенных в черте города) — четвертый в мире по перевалке грузов после Роттердама, Йокогамы и Кобэ. Сингапур — третий финансовый центр мира после Нью-Йорка и Лондона.

Сингапур, где несколько десятилетий назад было 40% неграмотных, сегодня — крупнейший научный центр Юго-Восточной Азии, в котором 170 научно-исследовательских центров разрабатывают высокие технологии, есть два первоклассных университета и два политехнических института.

*«Мы воспользовались расширением мировой торговли, привлекли инвестиции и в течение жизни одного поколения жителей Сингапура перепрыгнули из третьего мира в первый».*

Сингапур — один из чистейших городов мира и, несомненно, самый чистый город Азии. И этим он обязан не только многолетней воспитательной работе среди широких слоев населения, но и весьма жестким и неотвратимым наказаниям за несоблюдение санитарных норм. Так, окуроч, выброшенный на тротуар, обойдется нарушителю в 600 американских долларов. Если же у местного жителя или иностранного туриста в кармане окажется пачка жевательной резинки и об этом каким-то образом станет известно местным властям, то за такое «страшное преступление» придется заплатить 1000 долларов. Причина — 30 лет назад, когда в Сингапуре была введена в эксплуатацию первая линия метрополитена, было зафиксировано несколько случаев вандализма, когда жвачкой залепляли сенсорные датчики в дверях вагонов. Двери не закрывались, и движение поездов задерживалось. Ли Куан Ю решил проблему радикально, запретив употреблять жевательную резинку в своей стране. Но деньгами можно откупиться не всегда: обладателя 15 граммов героина в Сингапуре ждет виселица.

Легковушка западного производства, которая у нас стоит около 20—30 тыс. долл., сингапурцу обойдется в 80—100 тыс.: помимо самого автомобиля, он вынужден покупать еще и лицензию на пользование им, цена которой колеблется в зависимости от перегруженности города транспортом. Так сингапурские власти борются с пробками на дорогах.

Молодому сингапурцу с избыточным весом срок службы в армии может быть продлен на неопределенное время — пока юноша не похудеет в достаточной степени, чтобы стать настоящим защитником родины. Еще с первых дней своего пребывания у власти Ли Куан Ю категорически противостоял попыткам превратить независимый Сингапур во «второй Китай», пусть и не коммунистический. Несмотря на то, что его страна — единственное в мире, кроме самого Китая, независимое государство, в котором лица китайского происхождения составляют большинство населения (сегодня среди сингапурцев 79% этнических китайцев, 13% — малайцев и 7% — индийцев). Из пестрой смеси иммигрантов различной крови Ли Куан Ю решил создать новую, единую нацию — сингапурцев. Государственным в Сингапуре является малайский, а рабочим языком всех государственных органов — английский. В разных средних школах преподают на

китайском, тамильском, малайском и английском. Но изучение последнего — обязательно в каждой школе. Большинство сингапурцев китайского происхождения традиционно разговаривали на четырех южнокитайских диалектах, довольно далеких от «мандаринского» китайского. Сегодня Ли активно агитирует своих земляков отказаться от дедовских диалектов в пользу литературного китайского языка. Однако преподавание во всех высших учебных заведениях Сингапура ведется исключительно на английском. Серьезное сопротивление в самом островном государстве и в соседних странах вызвал перевод на английский язык обучения второго университета Сингапура — Наньянского, возникшего в свое время как центр национального высшего образования для выходцев из Китая, проживавших не только в Сингапуре, но и других странах Юго-Восточной Азии. Как признает сам Ли Куан Ю, *«у меня несгибаемый характер. Если я убежден в чем-то, то буду добиваться цели, вкладывая в ее достижение всего себя, даже если почувствую, что все против меня и земля уходит из-под ног. Это — миссия лидера».*

Одной из первых мер правительства Ли Куан Ю еще в 60-е годы прошлого века стал снос трущоб, где к моменту провозглашения независимости страны в лачугах из тонких досок из-под упаковочных ящиков, покрытых пальмовыми листьями, проживало 65% сингапурцев. При этом существовали отдельные малайские и тамильские районы, даже выходцы из разных провинций Китая селились только рядом со своими земляками. В каждом же из новых многоэтажных жилых комплексов селили представителей всех этнических общин. Более того, когда спустя несколько лет малайцы и индусы путем обмена квартир начали снова «концентрироваться» в тех или иных домах, правительство ввело ограничения — так, сейчас ни в одном районе города, ни в одном многоквартирном доме доля жителей, например, малайского происхождения не может превышать 25%. В каждом из этих многоквартирных комплексов активно действуют ячейки Партии народного действия, привлекающие к своей работе молодежь и несущие ответственность за результаты голосования жителей своего участка на очередных парламентских выборах.

Как утверждают независимые социологические опросы, сегодня 96% жителей островного государства считают себя в первую очередь сингапурцами, а уж потом — лицами китайского, малайского или другого происхождения. Ли Куан Ю все-таки удалось создать нацию.

*«Западные журналисты, особенно сторонники демократии и прав человека, — пишет Ли, — считают, что мы должны быть совершенно такими же, как они. Я пытаюсь объяснить, что у нас другое историческое прошлое и другие социальные ценности. Эти другие ценности и способствовали быстрому росту экономики».*

#### **Вопросы**

1. Перечислите, какие факторы экономического роста способствовали быстрому развитию Сингапура?
2. Какие факторы экстенсивного и интенсивного экономического роста были у Сингапура на момент обретения независимости?
3. Как экономическая политика государства стимулировала рост экономики Сингапура?
4. Какие издержки экономического роста несет Сингапур?
5. Какими мерами правительство Сингапура снижает неизбежные издержки экономического роста?

#### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Какие нормативные документы не могут приниматься по вопросам промышленной безопасности:
  - а) федеральные законы;
  - б) нормативные правовые акты Правительства Российской Федерации;
  - в) нормативные правовые акты Президента Российской Федерации;

- г) нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации.
2. Кто устанавливает порядок организации и проведения государственной экспертизы проектной документации и результатов инженерных изысканий:
- а) Минрегион России;
  - б) Правительство Российской Федерации;
  - в) Минрегион России совместно с Ростехнадзором;
  - г) Главгосэкспертиза.
3. На кого распространяются нормы Федерального закона от 21 июля 1997 года № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»:
- а) на все организации независимо от их организационно-правовых форм и форм собственности, осуществляющие деятельность в области промышленной безопасности опасных производственных объектов на территории Российской Федерации и на иных территориях, над которыми Российская Федерация осуществляет юрисдикцию в соответствии с законодательством Российской Федерации и нормами международного права;
  - б) на все организации независимо от их организационно-правовых форм и форм собственности, осуществляющие деятельность в области промышленной безопасности опасных производственных объектов только на территории Российской Федерации;
  - в) на государственные и негосударственные некоммерческие организации, эксплуатирующие опасные производственные объекты в порядке, установленном законодательством Российской Федерации;
  - г) на все коммерческие организации независимо от форм осуществления деятельности в области промышленной безопасности опасных производственных объектов.

## **Тема 8. Продовольственная безопасность**

### **Основные вопросы темы:**

1. Продовольственная независимость и само обеспечение продовольствием. Теория Мальтуса и продовольственная проблема.
2. Потребительская корзина и экономическая безопасность.
3. Понятия «продовольственная безопасность» и «продовольственная независимость».
4. Состояние аграрного сектора России в контексте продовольственной безопасности. Качество продукции и здоровье нации.
5. Необходимость разработки продовольственной стратегии. Государственное регулирование сельскохозяйственного производства и продовольственного рынка. Политика протекционизма.
6. Обеспечение продовольственной безопасности в отдельных зарубежных странах.

### **Рекомендации по изучению темы:**

- Вопрос 1 изложен на с.159-169. [1] и с.175-214 [2]
- Вопрос 2 изложен на с.159-169. [1] и с.175-214 [2]
- Вопрос 3 изложен на с.159-169. [1] и с.175-214 [2]
- Вопрос 4 изложен на с.159-169. [1] и с.175-214 [2]
- Вопрос 5 изложен на с.159-169. [1] и с.175-214 [2]
- Вопрос 6 изложен на с.159-169. [1] и с.175-214 [2]

### **Контрольные вопросы:**

1. Что такое продовольственная независимость.

2. Дайте определение понятию потребительская корзина.
3. Расскажите о способах обеспечения продовольственной безопасности в зарубежных странах.

### **Кейсы для самостоятельной работы:**

#### **Кейс №8. Рост цен на рынке зерна.**

По информации Росстата, рост цен за неделю, с 31 августа по 6 сентября 2010 года, составил 0,2%. Лидерами подорожания стали продовольственные товары. Цены на гречневую крупу за неделю выросли на 8,7%, притом что за август гречка уже подорожала на треть (в среднем по регионам). На 1–1,5% за неделю выросли цены на муку, сахарный песок, подсолнечное масло, молочные продукты.

Главным импульсом инфляции стала ситуация на рынке зерна. Проблема с урожаем случилась не только в России, но и на Украине; нечто похожее, правда, по противоположным причинам — из-за ливней, произошло и в Канаде.

Поэтому цены на зерно выросли во всем мире. С проблемами на рынке зерна и соответствующим подорожанием кормов эксперты связывают и резкий рост цен на яйца, подорожавшие за первую неделю сентября на 13,7%.

Для борьбы с инфляцией правительство объявило временное эмбарго на экспорт зерна (запрет на вывоз), обсуждается возможность выделения регионам зерна из интервенционного фонда.

Единого мнения о том, как снизить темпы роста цен на продукты питания в правительстве не существует, но очевидно, что необходима грамотная политика на продовольственном рынке, которая не допустила бы трансляции кризиса на зерновом рынке на мясо. Это ключевой вопрос, потому что на зерно завязана большая группа товаров — и хлеб, и крупы, и мясо, и яйца, и алкоголь, и кондитерские изделия.

*По материалам журнала «Эксперт», №30, 2010.*

#### **Вопросы**

1. Какие факторы повлияли на состояние мирового рынка зерна и вызвали рост цен на пшеницу?
2. Изобразите графически, как изменился спрос на российскую пшеницу на мировом рынке из-за неурожая в других странах - экспортерах зерна.
3. Изобразите графически, как введенное правительством эмбарго на экспорт зерна привело к снижению цен на пшеницу на российском рынке.
4. Что изменится на зерновом рынке, если государство начнет выделять регионам зерно из интервенционного фонда?
5. Каким образом подорожание пшеницы вызывает рост цен на рынках молока, мяса, яиц?

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. В соответствии с Доктриной продовольственной безопасности Российской Федерации, следующие отрасли не относятся к основным источникам пищевых продуктов:
  - а) сельскохозяйственная отрасль;
  - б) лесное хозяйство;
  - в) рыбное хозяйство;
  - г) охотничьи хозяйства;
  - д) пищевая промышленность.
2. Показатели производства сахара, растительного масла и рыбной продукции согласно пороговым значениям должны составлять в структуре товарных ресурсов не менее:
  - а) 60%;
  - б) 70%;
  - в) 80%;



- г) 90%;
- д) 100%.

3. Доля отечественного производства пищевой соли, мяса и мясопродуктов в структуре товарных ресурсов должна соответствовать пороговому значению:

- а) 70%;
- б) 80%;
- в) 85%;
- г) 90%;
- д) 95%.

## **Тема 9. Внешнеэкономическая сфера и экономическая безопасность страны**

### **Основные вопросы темы:**

1. Внешнеэкономическая безопасность. Сценарии и последствия развития структуры экспорта.

2. Риски в российской экономике.

3. Методы регулирования внешней торговли. Механизм защиты национальных производителей. Либерализация внешней торговли.

4. Долгосрочная внешнеэкономическая политика.

5. Государственный долг: понятие и структура. Возникновение внешнего долга. Показатели долговой устойчивости. Предельные размеры внешних заимствований. Государственное регулирование внутреннего и внешнего долга. Административные методы управления государственным долгом. Финансовые методы урегулирования кризиса внешней задолженности: реструктуризация и финансовая стабилизация. Мировой опыт по обслуживанию внешней задолженности

### **Рекомендации по изучению темы:**

Вопрос 1 изложен на с.145-159 [1] и с.232-250 [2]

Вопрос 2 изложен на с.145-159 [1] и с.232-250 [2]

Вопрос 3 изложен на с.145-159 [1] и с.232-250 [2]

Вопрос 4 изложен на с.145-159 [1] и с.232-250 [2]

Вопрос 5 изложен на с.145-159 [1] и с.232-250 [2]

### **Контрольные вопросы:**

1. Охарактеризуйте механизм защиты национальных производителей
2. Расскажите о показателях долговой устойчивости.
3. Каковы причины возникновения внешнего долга.

### **Кейсы для самостоятельной работы:**

**Кейс №9. Мировые цены на нефть, эластичность спроса на бензин и акцизный налог**

Считают, что замена транспортного налога дополнительным акцизом на бензин будет способствовать сокращению потребления топлива и пополнению дорожного фонда. Верно ли? Ответ определяется эластичностью спроса по цене. Акциз – прибавка к цене. Если спрос эластичен по цене, он сокращается по мере ее роста. Рассчитать сумму дохода казны от вводимого акциза путем умножения его величины на величину текущих продаж нельзя: поскольку спрос (продажи) вследствие введения акциза (повышения цены) уменьшится, сумма собранного акциза окажется меньше.

От эластичности зависит Tax Incidence (действительное распределение налогового бремени): в среднем случае часть акциза будут платить потребители, часть – производители. Если спрос очень эластичен, полное бремя акциза упадет на производителя. И если размер его акциза сопоставим с прибылью, отрасль зачахнет: именно это произошло с производством яхт (катеров) в США, когда Картер обложил их налогом на роскошь.

В России на коротком временном горизонте и небольших по сравнению с ценой акцизах эластичность спроса на бензин по цене невелика. Это означает, что сокращения поездок ожидать не следует. При низкой эластичности весь дополнительный акциз пойдет в казну, причем ляжет на плечи потребителя.

Однако сказанное справедливо лишь при небольших изменениях акциза и в течение двух-трех лет. Известны примеры, когда значительный рост цен вызывал резкие перемены в поведении покупателей. В США в разгар нефтяного кризиса 1970-х соседи из экономии по очереди возили друг друга в город на работу. Но тогда бензин подорожал в разы, как и нефть, вследствие эмбарго ОПЕК.

Чтобы люди начали действительно отказываться от поездок на автомобиле из-за цены бензина, необходимо, помимо высокой цены (акциза), чтобы у них был выбор. И в среднесрочном плане выбор есть. Что за пять лет могло бы измениться, так это автопарк. Массовая пересадка на микролитражки и на гибридные модели дала бы эффект и по топливу, и по износу дорог, и по парковочным местам. На горизонте за десять лет можно говорить о разработке нового поколения более экономичных двигателей. Но для получения ощутимого эффекта необходимо очень существенное повышение акциза – в разы, если не в десятки раз.

Но оправданы ли гигантские акцизы? Конечно, акциз удобен тем, что его трудно избежать. Получатели теневых доходов невольно начнут участвовать в общих народных расходах. Есть и другие плюсы – но есть и осложняющие обстоятельства. Акциз нельзя установить в зависимости от платежеспособности – пострадают наименее обеспеченные, инвалиды, пенсионеры. Для части населения, едущей на старых прожорливых ВАЗах, высокий акциз окажется неподъемным. Также существует проблема перехода. Поменять машину за месяц-два непросто: ни покупателя не найти, ни тем более получить новый автомобиль у дилера – особенно если многие ринутся покупать экономные автомобили. По материалам «Эксперт on-line», 06.06.2010.

### **Вопросы**

1. Чем определяется эластичность спроса на бензин для обычного покупателя (частника)?
2. Какие факторы определяют эластичность спроса на бензин для организаций?
3. От каких факторов зависит эластичность предложения бензина.
4. Оцените эластичность спроса на бензин в краткосрочном, среднесрочном и долгосрочном периодах.
5. Покрывают ли, с вашей точки зрения, выгоды от введения акцизного налога на бензин негативные последствия этого шага?

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. В начале XXI в. для внешней торговли России характерно:
  - а) в целом положительное сальдо внешнеторгового баланса;
  - б) в целом отрицательное сальдо внешнеторгового баланса;
  - в) положительное сальдо внешнеторгового баланса только со странами дальнего зарубежья;
  - г) отрицательное сальдо внешнеторгового баланса только со странами ближнего зарубежья.

2. Расположите государства по убыванию их доли в структуре внешнеторгового оборота Российской Федерации:

- а) Германия;
- б) Япония;
- в) Китай;
- г) Австралия.

3. Основной компонент в российском экспорте в страны Западной Европы:

- а) электроэнергия;
- б) промышленная продукция;
- в) полуфабрикаты;
- г) топливно-сырьевые продукты;
- д) сельскохозяйственная продукция;
- е) машины и оборудование.

### **Тема 10. Региональная экономическая безопасность.**

#### **Основные вопросы темы:**

- 1. Угрозы экономической безопасности региона.
- 2. Индикаторы экономической безопасности региона.
- 3. Концепция экономической безопасности региона.
- 4. Тенденции региональной экономики в аспекты обеспечения экономической безопасности.
- 5. Оценка экономической безопасности региона.
- 6. Мониторинг экономической безопасности региона.

#### **Рекомендации по изучению темы:**

- Вопрос 1 изложен на с.210-229 [1] и с.299-324 [2]
- Вопрос 2 изложен на с.210-229 [1] и с.299-324 [2]
- Вопрос 3 изложен на с.210-229 [1] и с.299-324 [2]
- Вопрос 4 изложен на с.210-229 [1] и с.299-324 [2]
- Вопрос 5 изложен на с.210-229 [1] и с.299-324 [2]
- Вопрос 6 изложен на с.210-229 [1] и с.299-324 [2]

#### **Контрольные вопросы:**

- 1. Как происходит оценка экономической безопасности региона.
- 2. Что такое мониторинг экономической безопасности региона.
- 3. Перечислите основные угрозы экономической безопасности региона.

#### **Кейсы для самостоятельной работы:**

##### **Кейс 10. Бюджетно-налоговая политика государства**

Федеральные власти меняют правила игры на земельном рынке. В 2010 году был введен налог на имущество, «упакованное» в закрытые паевые инвестиционные фонды (ЗПИФы). До сих пор эти фонды имели налоговые преференции, чем активно пользовались землевладельцы, пряча в юридическую оболочку ЗПИФов землю и объекты недвижимости. Неожиданно для всех эта лазейка захлопнулась.

По мнению экспертов, нововведения дадут власти возможность получить дополнительные налоговые поступления, подготовиться к введению единого налога на

недвижимость, но главное — вернуть в рыночный оборот значительные земельные массивы.

Первые ЗПИФы появились в 2003 году. Предполагалось, что они станут аналогом зарубежных трастов недвижимости (REIT — Real Estate Investment Trust), инструментом коллективного финансирования строительных проектов.

Именно этим было обусловлено предоставление ЗПИФам каникул по налогу на прибыль (он уплачивался только в момент расформирования фонда) и освобождение их от имущественного налога. Теоретически в течение срока существования ЗПИФа сэкономленные средства могли реинвестироваться в инвестпроекты. Однако долгожданного притока инвестиций не произошло.

Вместо этого благодаря уникальному налоговому статусу многие ЗПИФы стали превращаться во внутренние офшоры. Как гласит один из разъяснительных документов Минфина, плательщиками земельного налога признаются организации и физические лица, обладающие земельными участками. Однако если имущество (земля, недвижимость) включается в состав ПИФа и объединяется с имуществом прочих учредителей, то возникает право общей долевой собственности владельцев инвестиционных паев. При этом в Госреестре права на недвижимость в составе ПИФа не персонализируются. Указывается только, что собственниками такого имущества являются владельцы паев. Таким образом, формально учредители ПИФа не владеют земельными участками, внесенными в имущество ПИФа, а значит, могут не платить земельный налог. Сам же ПИФ по закону не является юридическим лицом. Таким образом, земельный налог платить некому. На имущество в составе фонда нельзя обратить взыскание по долгам пайщика или управляющей компании. Доступ кредиторов и госорганов к объектам недвижимости, спрятанным в ЗПИФ, ограничен законом.

Стоит ли удивляться, что в последнее время перетекание активов в зону льготного налогообложения стало лавинообразным. На долю ЗПИФов недвижимости приходится уже более 40% всех зарегистрированных инвестфондов, а совокупная стоимость активов российских ЗПИФов превышает 300 млрд рублей. При этом абсолютно рыночных ЗПИФов, то есть с регулярными котировками паев на ММВБ, менее 1% от их общего количества. Львиная доля фондов создана под конкретных землевладельцев и собственников недвижимости. Многие компании не скрывают, что основной целью создания ЗПИФов недвижимости была оптимизация налогообложения и привлечение инвестиций на волне роста рынка недвижимости.

По мнению экспертов, изменение режима налогообложения разрушает все «упаковочные» схемы: они становятся экономически нецелесообразными. ЗПИФы будут проигрывать другим формам собственности, так как пайщики фонда несут накладные расходы и выплачивают вознаграждение управляющей компании. Своеобразие ситуации заключается в том, что землевладельцы, использовавшие ЗПИФы для налоговой оптимизации, лишены свободы маневра. Они не могут завтра закрыть фонд и «перепрятать» имущество в специальные компании или офшоры. Они и девелоперы оказались заложниками конструкции ЗПИФов, которая призвана обеспечивать долгосрочность коллективных инвестиций. До сих пор не отработана процедура досрочного расформирования фонда, погашения паев и возврата имущества.

Велика вероятность, что налоги землевладельцам все-таки придется платить. Если земля и недвижимость в ЗПИФе, то максимальная ставка налога на имущество составит 2,2%. Что же касается ставок налога на «неупакованную» землю, то они устанавливаются местными властями и сильно разнятся. Размер земельного налога исчисляется исходя из

кадастровой стоимости, которая зависит от категории участка. По мнению экспертов, налоговое бремя (которое может существенно вырасти после введения единого налога на недвижимость) заставит многих владельцев продавать земельные активы.

Активные действия властей в земельной сфере имеют финансовую и социально-экономическую подоплеку. Во-первых, дополнительные налоговые поступления в региональные бюджеты помогут решить проблему их дефицита. Во-вторых, было бы крайне несправедливо по отношению к гражданам страны обсуждать перспективы введения единого налога на недвижимость исходя из рыночной (а не инвентаризационной, как сейчас) стоимости, в то время как земельные активы юрлиц были бы спрятаны от налогообложения в ПИФах и прочих «схемах». В-третьих, без реформы земельных правоотношений невозможна реализация программ развития территорий. Избыточная концентрация земельных ресурсов в руках крупных землевладельцев зачастую ограничивает градостроительное развитие территорий и подрывает экономику инвестиционных и инфраструктурных проектов. *По материалам журнала «Эксперт», №48, 2010.*

### **Вопросы**

1. Изобразите графически как изменится ситуация на земельном рынке изменения налогового законодательства.
2. Определите все возможные экономические последствия принятого закона.
3. Какое влияние принятая мера окажет на состояние государственного бюджета Российской Федерации, а также бюджетов различных регионов России?
4. К какому виду бюджетно-налоговой политики относится данная мера?
5. Определите, как проявятся при отмене ЗПИФов все достоинства и недостатки бюджетно-налоговой политики.

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Что такое устойчивость экономики региона:
  - а) способность экономики региона развиваться высокими темпами;
  - б) прочность и надежность элементов, вертикальных, горизонтальных и других связей внутри региональной системы, способность выдерживать внутренние и внешние нагрузки экономики региона;
  - в) способность экономического потенциала региона противостоять экономическим кризисам;
  - г) способность экономики региона развиваться безинфляционно;
  - д) все ответы верны.
2. Выберите внутренние угрозы экономической безопасности региона:
  - а) рост безработицы;
  - б) спад производства;
  - в) износ основных фондов;
  - г) дефицит средств на природоохранные мероприятия;
  - д) все ответы верны.
3. Что такое социальная стабильность в регионе:
  - а) когда в регионе существует полная занятость;
  - б) когда доходы населения региона выше прожиточного минимума;
  - в) способность социальной системы региона функционировать, сохраняя неизменность своей структуры и поддерживая равновесие;
  - г) верны ответы а) и б);
  - д) все ответы неверны.

## **Тема 11. Основные положения концепции экономической безопасности предприятия (организации)**

### **Основные вопросы темы:**

1. Сущность и содержание экономической безопасности предприятия.
2. Понятие и виды корпоративных ресурсов предприятия (ресурс капитала, ресурс персонала, ресурс информации, ресурс техники и технологии, ресурс прав).
3. Основные функциональные составляющие экономической безопасности предприятия (финансовая составляющая; технико-техническая составляющая; интеллектуальная и кадровая составляющая; политико-правовая составляющая; экологическая составляющая; информационная составляющая; силовая составляющая).
4. Обеспечение экономической безопасности предприятия.
5. Способы обеспечения экономической безопасности.
6. Этапы организации обеспечения экономической безопасности предприятия.
7. Основные пороговые значения экономической безопасности предприятия (организации).
8. Понятие и типы стратегий экономической безопасности предприятия (ориентированные на устранение существующих или предотвращающие возникновения возможных угроз экономической безопасности; нацеленные на предотвращение ущерба от воздействия существующих или возможных угроз экономической безопасности; направленные на компенсацию ущерба, наносимого в результате действия угроз экономической безопасности и т.д.).

### **Рекомендации по изучению темы:**

- Вопрос 1 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]  
Вопрос 2 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]  
Вопрос 3 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]  
Вопрос 4 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]  
Вопрос 5 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]  
Вопрос 6 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]  
Вопрос 7 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]  
Вопрос 8 изложен на с.230-296 [1], с.350-373 и с.11-53 [3]

### **Контрольные вопросы:**

1. Дайте определения понятию экономическая безопасность предприятия.
2. Перечислите основные функциональные составляющие экономической безопасности предприятия
3. Охарактеризуйте способы обеспечения экономической безопасности предприятия

### **Кейсы для самостоятельной работы:**

#### **Задание №1.**

Принято считать, что основными формами проявления и развития кризисных ситуаций, вызывающих угрозы экономической безопасности, выступают:

- спад производства и потеря (уступка) внутреннего рынка,
- недогрузка производственных мощностей;
- утрата продовольственной независимости;
- обострение ценовых диспропорций между промышленностью и сельским хозяйством;

- полное открытие внутреннего рынка для импортных продуктов;
- разрушение научно-технического потенциала;
- деиндустриализация экономики;
- свертывание и распад научных коллективов,
- сокращение заказов на высокотехнологическую продукцию,
- переход высококвалифицированных специалистов в другие сферы народного хозяйства;
- рост безработицы,
- снижение мотивации труда;
- снижение уровня жизни населения;
- рост преступности.

В этой связи: считаете ли Вы, что данный список кризисных ситуаций, вызывающих угрозы экономической безопасности, достаточно актуальный и считаете ли Вы, что данный список представлен достаточно полным набором переменных? Почему «да» или почему «нет» - обоснуйте своё мнение.

### **Задание №2.**

Представьте различные подходы к пониманию сущности и структуры бизнес-среды предпринимательства: управленческий и аналитический. Приведите примеры из реальной жизни. Обоснуйте своё мнение.

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. К источникам угроз экономической безопасности предприятия не относятся:
  - а) форс-мажорные обстоятельства;
  - б) научные и технологические инновации;
  - в) рост теневой составляющей экономической деятельности;
  - г) разрыв кооперационных связей.
2. Понятие «безопасность предприятия» отражает:
  - а) прочность и надежность функционирования предприятия в режиме выбранной стратегии;
  - б) выход из режима принятой стратегии;
  - в) способность предприятия к выживанию и функционированию в режиме противостояния внешним и внутренним угрозам;
  - г) правовую защищенность корпорации.
3. К внутренним угрозам экономической безопасности предприятия не относятся:
  - а) платежная недисциплинированность покупателей;
  - б) массовое выбытие устаревших элементов основного капитала, их не восполнение;
  - в) отставание техники и технологий;
  - г) высокие издержки производства.
4. Внешнюю угрозу ЭБП «снижение цен» можно рассматривать как внутреннюю угрозу:
  - а) высоких издержек производства;
  - б) потери конкурентоспособности;
  - в) массового выбытия основного капитала;
  - г) верны ответы а) и б).
5. С позиции экономической безопасности предприятия угрозой, исходящей от фондового рынка, является:
  - а) страхование рисков;
  - б) снижение капитализации корпорации;
  - в) снижение ставки рефинансирования;
  - г) рост доходности акций.
6. Потерю предприятием своей ниши на рынке товара может вызвать:
  - а) агрессивная политика конкурентов;

- б) изменение финансовой ситуации в стране;
- в) снижение рентабельности предприятия;
- г) технические и технологические сдвиги, вызывающие изменение спроса на отдельные виды товаров.

## **Тема 12. Внутренние и внешние угрозы экономической безопасности предприятия.**

### **Основные вопросы темы:**

1. Классификация угроз экономической безопасности предприятия (организации) : по источникам возникновения (внешние; внутренние); по функциональной принадлежности (производственно-технологические; финансовые; маркетинговые; социальные и т.д.).

2. Внешние угрозы экономической безопасности предприятия (утрача своей ниши на рынке товара; изменение финансовой ситуации в стране; условия кредитования; платежная недисциплинированность покупателей).

3. Внутренние угрозы экономической безопасности предприятия (массовое выбытие устаревших элементов основного капитала, их не восполнение и потеря из-за этого производственного потенциала; отставание техники и технологии, применяемых на предприятии; высокие издержки производства).

4. Диагностика кризисных ситуаций на предприятии.

5. Мониторинг факторов, вызывающих угрозы экономической безопасности предприятия (организации).

### **Рекомендации по изучению темы:**

Вопрос 1 изложен на с.230-254 [1], с.55-105 [3]

Вопрос 2 изложен на с.230-254 [1], с.55-105 [3]

Вопрос 3 изложен на с.230-254 [1], с.55-105 [3]

Вопрос 4 изложен на с.230-254 [1], с.55-105 [3]

Вопрос 5 изложен на с.230-254 [1], с.55-105 [3]

### **Контрольные вопросы:**

1. Перечислите внешние угрозы экономической безопасности предприятия.
2. Охарактеризуйте внутренние экономической безопасности предприятия.
3. Как происходит мониторинг факторов, вызывающих угрозы экономической безопасности предприятия (организации).

### **Кейсы для самостоятельной работы:**

#### **Задание №1.**

Покажите **своё понимание** сущности бизнес-среды, опишите внутренние и внешние факторы, внутренние и внешние субъекты, формальные и неформальные отношения, внутренней и внешней бизнес-среды по отношению к хозяйствующему субъекту. Дайте им своё собственное толкование и приведите примеры из реальной жизни. *Обоснуйте своё мнение.*

#### **Задание №2.**

Рассмотрите **различные научные подходы** к пониманию сущности и группировке факторов внутренней и внешней бизнес-среды по отношению к хозяйствующему субъекту. Дайте им своё собственное толкование и приведите примеры из реальной жизни. *Обоснуйте своё мнение.*



### Задание №3.

Опишите подходы и представьте на схеме своё понимание сущности внешней среды по отношению к хозяйствующему субъекту, состав внешней среды, основные субъекты микросреды (поставщики, покупатели, посредники, конкуренты, контактные аудитории), основные факторы макросреды (экономическая, демографическая, социальная, политическая, правовая, природно-географическая и экологическая, культурная и человеческая, технологическая и криминальная среды).

Дайте собственное толкование представленным определениям и приведите примеры из реальной жизни. *Обоснуйте своё мнение.*

#### Тесты для самостоятельной работы:

1. Организация как объект — это:
  - а) деятельность по упорядочению всех элементов во времени и пространстве;
  - б) обладающий внутренней структурой объект;
  - в) целостный комплекс взаимосвязанных элементов и особое единство с внешним окружением;
  - г) все ответы неверны.
2. Экономическая обособленность предприятия — это:
  - а) осуществление индивидуального воспроизводства за счет полученных результатов;
  - б) совокупность прав и ответственности предприятия;
  - в) форма организации труда;
  - г) звено общественного разделения труда.
3. К признакам коммерческого предприятия не относятся:
  - а) полная экономическая обособленность;
  - б) действует на основе рыночных нормативов;
  - в) осуществляет индивидуальное воспроизводство;
  - г) первичное звено управления.
4. Этап предпринимательства в рамках жизненного цикла организации характеризуется следующим:
  - а) структура организации стабилизируется, вводятся правила, определяются процедуры;
  - б) формируется миссия организации;
  - в) организация находится в стадии становления, формируется жизненный цикл продукции;
  - г) механизм выработки и принятия решений централизован.
5. Этап выработки структуры в рамках жизненного цикла организации характеризуется следующим:
  - а) организация увеличивает выпуск своих продуктов и расширяет рынок оказания услуг;
  - б) руководители ищут пути удержания рынков;
  - в) упор делается на эффективность инноваций и стабильность;
  - г) члены организации затрачивают много времени и демонстрируют высокие обязательства.
6. Основная цель деятельности организации:
  - а) получение прибыли;
  - б) социальное благополучие коллектива;
  - в) низкая безработица;
  - г) обеспечение устойчивого экономического состояния.
7. Формула расчета совокупного критерия экономической безопасности предприятия (организации) имеет вид:
  - а)  $CCES = \sum Cfi$ ;
  - б)  $Cfi = Dp / \sum i + Di \rightarrow \max$ ;
  - в)  $Cfi = Dp / Ei + Ds - \max$ ;

- г) все ответы неверны.
8. Из опыта работы ряда отраслей промышленности видно, что рентабельную работу корпорации обеспечивает объем производства при загрузке производственных мощностей не менее, чем на:  
а) 50 %; б) 60 %; в) 70 %; г) 90 %.
9. Чтобы компания считалась конкурентоспособной, она должна продавать на рынке своей продукции не менее:  
а) 25 %; б) 40 %; в) 50 %, г) 60 %.
10. Пороговое значение по сумме ежегодного обслуживания кредитов должно составлять по отношению к прибыли корпорации:  
а) 10-15 %; б) 15-20 %; в) 20-25%; г) 25-30 %.
11. Инструментарий системы безопасности фирмы:  
а) комплекс наблюдений и исследований;  
б) составная часть построения системы безопасности объекта;  
в) признак, на основании которого производится оценка;  
г) цифровой показатель.
12. Для мониторинга ЭБП необходимо  
а) иметь достаточное число показателей ЭБП;  
б) использовать показатели ЭБП;  
в) сравнение фактических и нормативных значений ЭБП определяющих кризисные ситуации;  
г) все ответы неверны.
13. Система показателей экономической безопасности фирмы охватывает:  
а) все направления экономического развития и становления;  
б) состав количественных производственных показателей фирмы;  
в) только качественные показатели фирмы;  
г) темпы роста промышленного производства.
14. Функциональный анализ экономической безопасности предприятия призван:  
а) оценивать значение ущербов от негативных воздействий на ЭБП;  
б) выявить недостатки и резервы реализуемого предприятием комплекса мер по обеспечению каждой из функциональных составляющих ЭБП в целом;  
в) дать возможность менеджерам скорректировать систему обеспечения ЭБП;  
г) верны ответы а) и б).
15. Наиболее распространенное и приемлемое для всех корпораций пороговое значение по износу основных фондов составляет:  
а) 30 %;  
б) 40 %;  
в) менее 40, но более 30 %;  
г) все ответы неверны.

### **Тема 13. Учетно - информационная система обеспечения экономической безопасности предприятия.**

#### **Основные вопросы темы:**

1. Понятие информационной система.
2. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации".
3. Экономическая информационная система.
4. Информационная бухгалтерская система. Современные учетно- информационные системы. Особенности учетно - информационных систем.

5. Основные задачи учетно - информационной системы. Учетно - информационная система в обеспечение минимизации рисков.

**Рекомендации по изучению темы:**

Вопрос 1 изложен на с.276-289 [1], с.353-361 [2] и с.90-94 [3]

Вопрос 2 изложен на с.276-289 [1], с.353-361 [2] и с.90-94 [3]

Вопрос 3 изложен на с.276-289 [1], с.353-361 [2] и с.90-94 [3]

Вопрос 4 изложен на с.276-289 [1], с.353-361 [2] и с.90-94 [3]

Вопрос 5 изложен на с.276-289 [1], с.353-361 [2] и с.90-94 [3]

**Контрольные вопросы:**

1. Дайте определение понятию информационная система.
2. Что такое экономическая информационная система.
3. Перечислите основные задачи учетно - информационные системы.

**Кейсы для самостоятельной работы:**

**Кейс- дискуссия №1.**

Если угрозы проявляются в виде:

- взрывов;
- минирования, в том числе с применением дистанционного управления;
- поджогов;
- нападения,
- вторжения,
- захватов,
- пикетирования,
- блокирования;
- повреждения входных дверей, решеток, ограждений, витрин, мебели,
- транспортных средств личных и служебных;
- технологических аварий – то:

каковы цели подобных акций:

- нанесение серьезного морального ущерба;
- нанесение серьезного материального ущерба;
- срыв на длительное время нормального функционирования бизнеса, фирмы;
- вымогательство значительных сумм денег или каких-либо льгот (кредиты, отсрочка или погашение платежей и т.п.) под угрозой проведения террористического акта.

*В дискуссии – соотнесите угрозы с целями.* Проанализировав различные комбинации угроз с целями – сделайте соответствующие выводы, например: «овчинка выделки не стоила», и другие (аналогичного ментального плана).

**Дискуссия №2.**

При решении задач обеспечения экономической безопасности собственности фирмы (предприятия) необходимо составить список того, что представляет наибольшую ценность и потеря каких ресурсов причинит максимальный или невосполнимый ущерб, либо поставит под угрозу сам факт существования хозяйствующего субъекта:

- товары на складе;
- товары в зале;
- компьютеры;
- мебель;
- авторские права
- патенты;
- личные вещи персонала;

- автомобили в гараже;
- автомобили на стоянке ...

В этой связи: считаете ли Вы, что приведённый список того, что представляет наибольшую ценность, и в случае потери этих ресурсов – это причинит максимальный или невосполнимый ущерб, либо поставит под угрозу сам факт существования хозяйствующего субъекта, достаточно актуальный? Считаете ли Вы, что данный список представлен достаточно полным набором переменных? Почему «да» или почему «нет» - обоснуйте.

### **Тесты для самостоятельной работы:**

1. Под информационным обеспечением предприятия понимают:
  - а) систематизированные данные, дающие возможность увидеть альтернативные варианты решения коммерческих проблем;
  - б) информационные ресурсы (банки данных), средств, методов и технологий сбора, обработки, накопления и выдачи информации, используемые в коммерческих интересах;
  - в) не являющиеся государственными секретами сведения, связанные с производством, технологической информацией, управлением, финансами, разглашение которых может нанести ущерб ее интересам.
2. Под «коммерческой тайной» организации понимают:
  - а) систематизированные данные, дающие возможность увидеть альтернативные варианты решения коммерческих проблем;
  - б) информационные ресурсы (банки данных), средств, методов и технологий сбора, обработки, накопления и выдачи информации, используемые в коммерческих интересах;
  - в) не являющиеся государственными секретами сведения, связанные с производством, технологической информацией, управлением, финансами, разглашение которых может нанести ущерб ее интересам.
3. К признакам, используемым для определения информации, которая составляет коммерческую тайну, не относится:
  - а) имеет отношение к ограничению гласности;
  - б) не является общеизвестной информацией;
  - в) полезна для бизнеса;
  - г) дает преимущества над конкурентами.
4. В организации нематериальной сферы производства основной объект обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности организации — это:
  - а) производственно-технологическое оборудование;
  - б) здания и сооружения;
  - в) система интеллектуальных технологий организации, ее ноу-хау;
  - г) социальная инфраструктура.
5. К признакам, используемым для определения информации, составляющей коммерческую тайну, не относится:
  - а) имеет отношение к ограничению гласности;
  - б) не является общеизвестной информацией;
  - в) полезна для бизнеса;
  - г) дает преимущества над конкурентами.
6. В задачи службы безопасности па предприятии (СБП) не может быть включено:
  - а) распознавание угроз его безопасности;
  - б) предотвращение возможного ущерба от криминальной конкуренции;
  - в) проведение различного рода криминальных «разборок» в целях возвращения долгов, выплаты задерживаемого кредита, получения предоплаты по сделкам;
  - г) минимизация последствий от конкретных фактов криминальной конкуренции.

7. Целью создания СБП не является:
- а) прикрытие своей противоправной деятельности;
  - б) обеспечение для предприятия условий защищенности от криминальной конкуренции;
  - в) предупредительные мероприятия по охране безопасности сотрудников;
  - г) все ответы неверны.
8. Организаторские функции СБП включают:
- а) совершенствование организационной структуры предприятия с учетом требований его безопасности;
  - б) физическую охрану руководства и сотрудников;
  - в) осуществление пропускного режима;
  - г) координацию и взаимодействие с другими частными СБ.
9. Изучение отдельных сотрудников, клиентов предприятия, жителей ближайшего окружения, в действиях которых содержатся угрозы ЭБП, ведет:
- а) режимное подразделение СБ;
  - б) сыскное подразделение СБ;
  - в) охранное подразделение СБ;
  - г) информационное подразделение СБ.

#### **Тема 14. Практика финансового оздоровления предприятия.**

##### **Основные вопросы темы:**

1. Объективизация прибылей и рентабельности предприятия. Анализ применяемых методов расчета стоимости покупных ресурсов в себестоимости реализованной продукции.
2. Учет применяемых методов амортизации. Корректировка на метод зачисления продукции в реализованную. Анализ принимаемых в оплату альтернативных платежных средств.
3. Анализ условий безубыточности предприятия и меры по увеличению его прибылей.
4. Деловой и финансовые риски предприятия.

##### **Рекомендации по изучению темы:**

- Вопрос 1 изложен на с.290-295 [1] и с.362-366 [2]  
Вопрос 2 изложен на с.290-295 [1] и с.362-366 [2]  
Вопрос 3 изложен на с.290-295 [1] и с.362-366 [2]  
Вопрос 4 изложен на с.290-295 [1] и с.362-366 [2]

##### **Контрольные вопросы:**

1. Как проводят анализ принимаемых в оплату альтернативных платежных документов
2. Перечислите финансовые риски
3. Что такое анализ условий безубыточности предприятия и меры по увеличению его прибылей.

##### **Кейсы для самостоятельной работы:**

##### **Кейс- дискуссия №3 (продолжение темы 13)**

Проанализировав различные документы по различным направлениям безопасности, изучив сертифицированные средства защиты и контроля, при встрече с экспертом по безопасности, Вы узнаете:

- о типовых решениях по проблемам безопасности, о структуре, составе, порядке построения комплексных систем безопасности для различных, наиболее распространённых практических ситуаций;

- о типовых нарушениях и ошибках, о наиболее распространённых нарушениях, их причинах и способах устранения;

- об анализе конкретных ситуаций в отношении Вашей фирмы, предприятия, в том числе определит угрозы безопасности финансового состояния фирмы, предприятия (недобросовестные партнеры, конкуренты, персонал и т.п.);

- о нормативно-методических документах по различным направлениям безопасности, а также документах общего характера;

- о сертифицированных средствах защиты и контроля;

- о ранее имевших место чрезвычайных происшествий, судебных разбирательств, фундаментальных конфликтах, судебных экспертиз и т.п., и даст квалифицированный совет по предотвращению подобных неприятностей;

- о методах контроля эффективности системы безопасности и её составных частей.

*Вопрос для дискуссии:* а нужно ли Вам всё это? Почему «да» или почему «нет» - обоснуйте.

#### **Кейс-дискуссия №4**

Проанализировав различные виды внешних угроз экономической безопасности, было решено идентифицировать их следующим образом:

- разрыв хозяйственных связей между фирмами (предприятиями), составляющими единую технологическую цепочку;

- увеличение разрыва по рентабельности между отраслями;

- разбалансированность между отраслями производящими, заготовительными и перерабатывающими;

- различная степень готовности отраслей и производств к функционированию в условиях рыночной экономики с учетом имеющегося научно-технического и кадрового потенциала и конкурентоспособности продукции, работ и услуг;

- сокращение объема производственных инвестиций и снижение их эффективности;

- неконкурентоспособность отечественных товаропроизводителей,

- вытеснение отечественных товаропроизводителей с внутреннего рынка из-за низкого уровня инвестиций и хронического недофинансирования;

- свертывание высокотехнологичных производств;

- увеличение налогового пресса на производителя продукции при сложившейся практике изымания налога на добавленную стоимость

- необоснованное увеличение цен;

- низкий платежеспособный спрос юридических и физических лиц;

- недостаточный уровень ресурсосбережения;

- промышленный шпионаж,

- незаконные действия конкурентов;

- вымогательства со стороны криминальных структур;

- шантаж персонала с целью получения конфиденциальной информации,

- похищение сотрудников,

- вымогательство;

- мошенничество,

- фальсификация финансовых документов,

- изъятие конфиденциальных документов;

- несанкционированное подключение к информационной сети фирмы (предприятия, организации);

- недоброжелательные и незаконные действия со стороны недобросовестных конкурентов,
- недоброжелательные и незаконные действия со стороны недобросовестных контрагентов,
- недоброжелательные и незаконные действия со стороны недобросовестных собственных сотрудников,
- недоброжелательные и незаконные действия со стороны недобросовестных криминальных структур
- недоброжелательные и незаконные действия со стороны недобросовестных лиц, наносящие материальный, моральный, имиджевый и другие виды ущерба (антиреклама, подделка товарных знаков, угрозы персоналу) хозяйствующему субъекту.

*Вопросы для дискуссии:* считаете ли Вы, что приведённый список того, что представляет виды внешних угроз экономической безопасности – достаточно актуальный? Считаете ли Вы, что данный список представлен достаточно полным набором переменных? Почему «да» или почему «нет» - *обоснуйте.*

### **Тесты для самостоятельной работы:**

- 1) Экономическая обособленность предприятия – это:
  - а) осуществление индивидуального воспроизводства за счет полученных результатов;
  - б) совокупность прав и ответственности предприятия;
  - в) форма организации труда;
  - г) звено общественного разделения труда;
  - д) другое \_\_\_\_\_.
- 2) К признакам коммерческого предприятия не относятся:
  - а) полная экономическая обособленность;
  - б) действует на основе рыночных нормативов;
  - в) осуществляет индивидуальное воспроизводство;
  - г) первичное звено управления;
  - д) другое \_\_\_\_\_.
- 3) Этап предпринимательства в рамках жизненного цикла организации характеризуется следующим:
  - а) структура организации стабилизируется, вводятся правила, определяются процедуры;
  - б) формируется миссия организации;
  - в) организация находится в стадии становления, формируется жизненный цикл продукции;
  - г) механизм выработки и принятия решений централизован;
  - д) другое \_\_\_\_\_.
- 4) Этап выработки структуры в рамках жизненного цикла организации характеризуется следующим:
  - а) организация увеличивает выпуск своих продуктов и расширяет рынок оказания услуг;
  - б) руководители ищут пути удержания рынков;
  - в) упор делается на эффективность инноваций и стабильность;
  - г) члены организации затрачивают много времени и демонстрируют высокие обязательства;
  - д) другое \_\_\_\_\_.
- 5) Основная цель деятельности организации:
  - а) получение прибыли;
  - б) социальное благополучие коллектива;
  - в) обеспечение устойчивого экономического состояния;
  - г) другое \_\_\_\_\_.
- 6) К источникам угроз экономической безопасности организации не относятся:

- а) форс-мажорные обстоятельства;
  - б) научные и технологические инновации;
  - в) рост теневой составляющей экономической деятельности;
  - г) разрыв кооперационных связей;
  - д) другое \_\_\_\_\_.
- 7) Понятие «безопасность предприятия» отражает:
- а) прочность и надежность функционирования предприятия в режиме выбранной стратегии;
  - б) выход из режима принятой стратегии;
  - в) способность предприятия к выживанию и функционированию в режиме противостояния внешним и внутренним угрозам;
  - г) правовую защищенность корпорации;
  - д) другое \_\_\_\_\_.
- 8) Риски – это:
- а) не поддающиеся обоснованному прогнозированию угрозы экономической безопасности предприятия;
  - б) внешние факторы, угрожающие функционированию предприятия (организации);
  - в) внутренние факторы, угрожающие функционированию предприятия (организации);
  - г) другое \_\_\_\_\_.